



**Vorstellung der  
FITS Group,  
unserer Leistungen und  
insbesondere des  
Seminars**

***Business meets Fashion***

***ODER***

***Die leise Kunst der Geschäftsbeziehung***

P R E S E N T A T I O N



w e l t w e i t a g i e r e n d

# Über uns

Mit der FITS Group profitieren Sie als Auftragsgeber von unserer mehr als 20 Jahre langen Erfahrung bei der Personalvermittlung und Personalentwicklung.

Wir stehen Ihnen auch zur Verfügung bei der Personalvermittlung von Spezialisten aus dem gesamten slawischen Sprachraum.

Mit uns überwindet Ihr Unternehmen jegliche Barriere bei der Personalbeschaffung sowie interne Hürden bei der Personalentwicklung.

Der Fachkräftemangel in Deutschland wird immer spürbarer - wir finden und entwickeln hochqualifizierte, motivierte Kandidaten für Sie.

Als Familienunternehmen sind wir in Hamburg gegründet und bleiben seitdem unserer Lieblingsstadt treu, trotz zunehmender Internationalität.



# Unsere Dienstleistungen:

- **Personalvermittlung**
- **unsere Kandidaten kommen aus Deutschland oder aus den slawischen Ländern**
- **Begleitung** Ihrer neuen Mitarbeiter nach Deutschland (Diplomanerkennung, Visum etc.)
- **Outplacement Beratung**
- **Personalentwicklung/Talentmanagement**
- **Seminare/Trainings/Coachings für Führungskräfte und Spezialisten**



@xeniaduenow | [www.fits.de](http://www.fits.de) | [www.fitsforfuture.com](http://www.fitsforfuture.com)



FITS FOR FUTURE

# Näheres zu unseren Workshops und Seminaren:



- **Agiles Management/SCRUM**
- **Digital Leadership**
- **Präsentations- und Verhandlungskompetenz nach Harvard Konzept**
- **Einfach mehr Charisma/Durch persönliche Wirkung überzeugen**
- **Die leise Kunst der Geschäftsbeziehung/Überzeugen mit Persönlichkeit und Businessoutfit/besser bekannt unter BUSINESS meets FASHION**
- **Interkulturelle Kompetenz/Unterschiede als Stärke sehen**
- **Rhetorik und Storytelling/als Instrumente für die erfolgreiche Verhandlung**

# Über den Workshop

## BUSINESS MEETs FASHION

**ODER**

***Die leise Kunst der Geschäftsbeziehung***

Dieser Workshop soll insbesondere den UnternehmerInnen und Angestellten im Dienstleistungsbereich helfen ein individuelles, zur Funktion im Unternehmen passendes, Image zu entwickeln.

Sie erhalten nicht nur jede Menge Informationen, sondern auch spannende Aufgaben, um die Theorie in die Praxis umzusetzen.

@xeniaduenow | [www.fits.de](http://www.fits.de) | [www.fitsforfuture.com](http://www.fitsforfuture.com)



# Über den Workshop

## Business meets Fashion

oder **LEISE KUNST** der Geschäftsbeziehung

Sie lernen

- die erfolgreichen Methoden der Aufbau effektiver Beziehung zu den Geschäftspartnern kennen
- einen positiven Eindruck zu hinterlassen und ihre Ziele zu erreichen
- die Feinheiten der Geschäftsetikette und des Networkings
- einen individuellen Style für eine bestimmte Situation zu erstellen

FITS FOR FUTURE

@xeniaduenow | [www.fits.de](http://www.fits.de) | [www.fitsforfuture.com](http://www.fitsforfuture.com)





## WORKSHOP/HEAD

Xenia Krause-Dünow

Bankkauffrau und Dipl. Juristin

Hochschuldozentin der Hochschule Fresenius, Unternehmerin, Managerin mit mehr als 20jähriger Erfahrung in den DAX-Konzernen der Banken- und Immobilienbranche.

Geschäftsabschlüsse in Millionenhöhe, großes internationales Netzwerk, erprobte Verhandlungstechniken, Business-Etikette.

@xeniaduenow | [www.fits.de](http://www.fits.de) | [www.fitsforfuture.com](http://www.fitsforfuture.com)



## WORKSHOP/HEAD

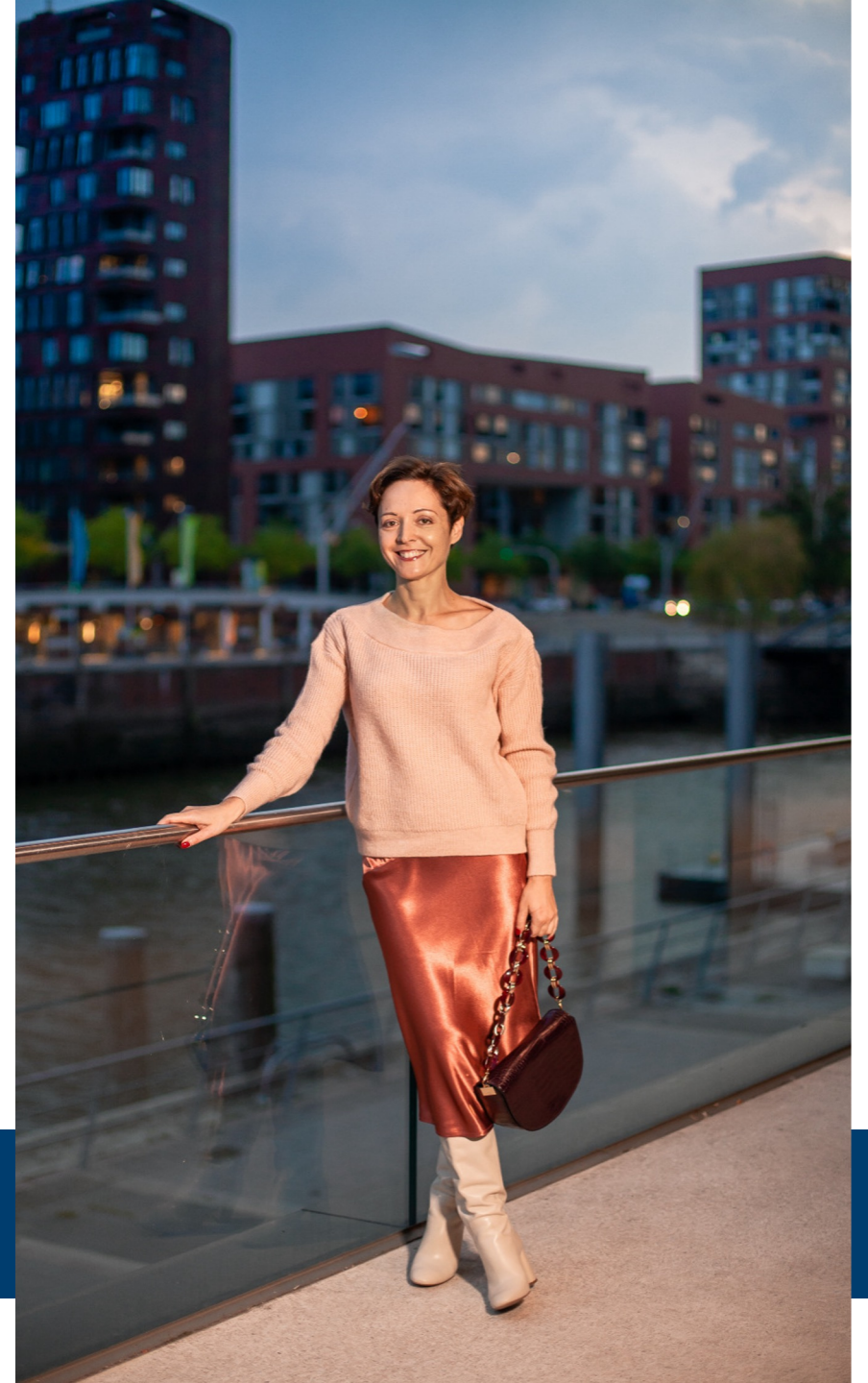
Nina Bergmann

Betriebswirtin, Stylistin

bringt mittelständische Unternehmen up to date, hat Führungs- und Vertriebserfahrung, ist seit 10 Jahren Fashion Stylistin mit Schwerpunkt Personal Style-Coaching.

Mit-Entwicklerin von Workshops zum Thema Business Mode.

@nina\_bergmann\_ | [www.ninabergmann.com](http://www.ninabergmann.com)







# WORKSHOP/TEILNEHMER

## CHECK IN

WER SIND SIE?  
WAS IST BUSINESS UND WAS IST  
FASHION FÜR SIE?  
SCHWIRIGKEITEN BEIM OUTFIT, BEIM  
WIRKEN, IN DER VERHANDLUNG?  
ERWARTUNGEN AN DIE KURSLEITERIN?

Models (2 Teilnehmerinnen) stellen sich  
vor.

**FITS**  
FOR FUTURE



# ▼ WORKSHOP / PLAN

Freitag, von 16:00-20:00 Uhr

16.00 Check in

Kennenlernen, Ziele, Erwartungen

16.30.

- Modul 1 & Modul 2

17.30 Pause

18.00

- Modul 3

19.00 Pause

19.15

- Modul 4

20.00

Schluss oder gemeinsames Essen in der Nähe

Samstag, von 10:00-15:00 Uhr

9.00 Check in/Halbzeitabfrage

Ziele/Erwartungen

9.30

Modul 5

10.30 Pause

11.00

Modul 6.

12.30 Mittag (wird geliefert oder in der Nähe)

13.00

2 Teilnehmerinnen werden uns insgesamt 2-3, passend für sie ausgesuchten, Outfits präsentieren



## AGENDA



Freitag, von 16:00-20:00 Uhr

- Modul 1. Leise Kunst der Geschäftsbeziehung
- Modul 2. Mit Stil und Etikette zum Ziel
- Modul 3. Business Dress Code vs Fashion
- Modul 4 Durch persönliche Wirkung überzeugen  
/Vorschläge für angesagten SCHNITTE, FARBEN,  
SCHMUCK, Schuhe in Business



## AGENDA

Samstag, von 10:00-15:00 Uhr

Modul 5.

Marke ICH durch das Outfit/BRANDING

Modul 6. Professionelles Networking/Wie bleibe ich in Erinnerung? Kontakte vs Kleiderschrank

Modul 7.

Wir haben Beispiele der Stilberatung (Outfit, Schuhe, Tasche, Brille, Schmuck etc.) für sie mitgebracht.

Sie erleben eine Transformation zu einem Geschäftsimage einer erfolgreichen und glücklichen Person.



## MODUL 1

# Leise Kunst der Geschäftsbeziehung

### Ziel des Moduls:

Kenntnis darüber, was meine Kunde oder mein Vorgesetzte von mir eigentlich will. New Work.

### Themen:

- Veränderung und Weiterentwicklung ist ein Schritt in eine erfolgreiche Zukunft
- Vertrauen ist unabdingbar
- Interne Kooperationen, Projektgruppen und externe Partnerschaften sind wichtig



## MODUL 2

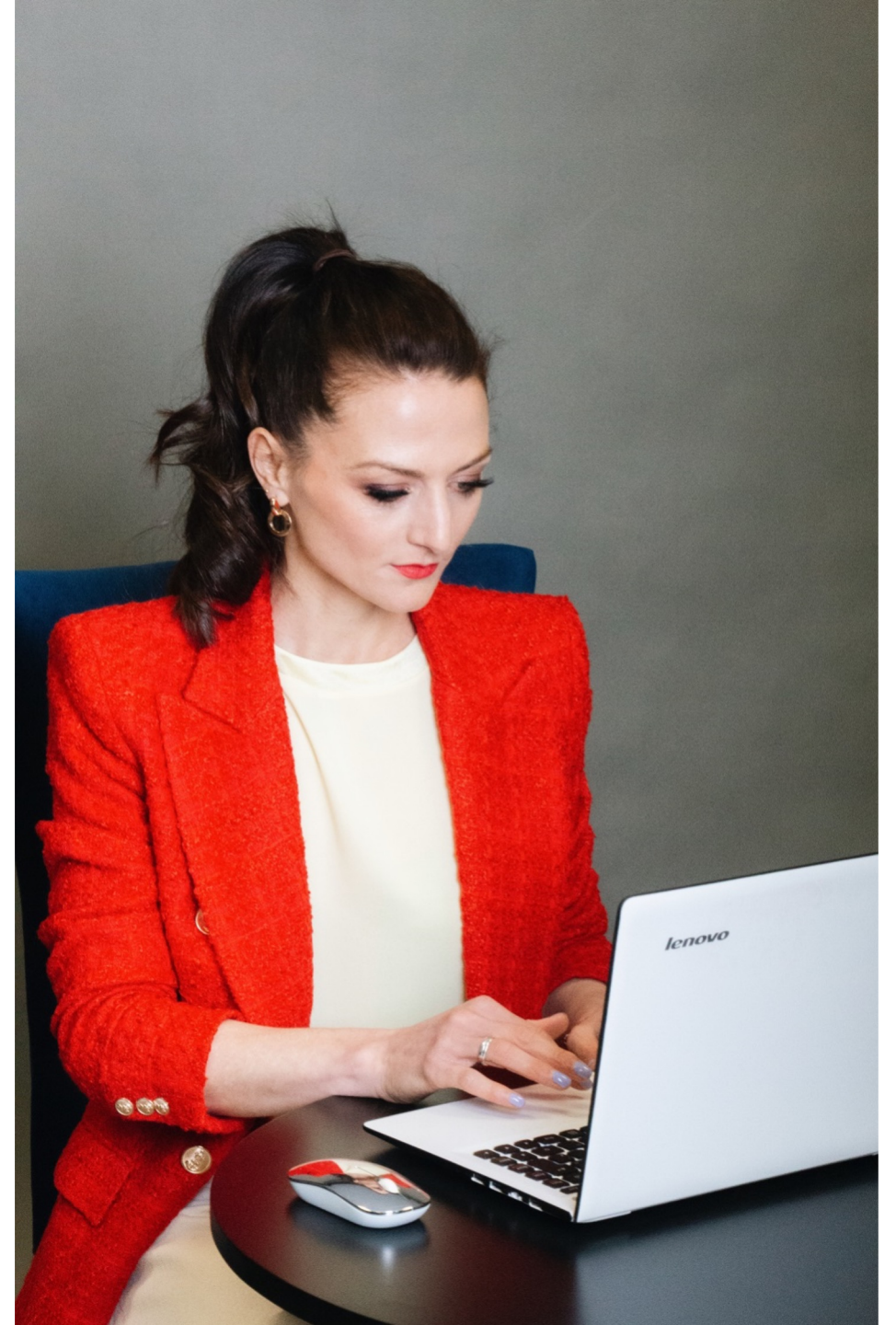
# Mit Stil und Etikette zum Ziel

### Ziel des Moduls:

Den Unterschied zwischen der gesellschaftlichen Etikette und Businessetikette kennen.

### Themen:

- Erster Eindruck
- Gute Manieren im Business:
  - Kommunikationsregeln
  - Geschäftsgeheimnisse
  - Protokollkonformität





## MODUL 3

# Business Dress Code



### Ziel des Moduls:

Unterschied in der Kleidung und im Verhalten kennen.  
Eigene Stil finden.

### Themen:

- Relevanz des ausgewählten Stils
- Old Economy: Farbe, Druck, Form
- New Economy: Farbe, Stil, Druck, Accessoires
- Erster Eindruck: Erscheinung - Verhalten - Botschaft
- Nationale und lokale Besonderheiten



## MODUL 4

# Durch persönliche Wirkung überzeugen

### Ziel des Moduls:

Die Bedeutung der nonverbalen Komponente im Verhandlungsprozess zeigen.

### Themen:

- Durch das Outfit gewünschte Wirkung erzeugen
- charismatische Gesten
- Stimme und Blick
- Fähigkeit Zuzuhören
- nonverbales Verhalten





## MODUL 5

# Marke ICH durch das Outfit

### Ziel des Moduls:

Instrumente für den Aufbau der Marke ICH zeigen.

### Themen:

- Was ist eine persönliche Marke und wie entsteht sie?
- Was können Sie unternehmen, um sich als Spezialist auf Ihrem Gebiet bekannt zu machen, Ihr Produkt zu verkaufen und Ihr Unternehmen nach vorne zu bringen?

## MODUL 6

# Professionelles Networking/Wie bleibe ich in Erinnerung? Kontakte versus Kleiderschrank

**Ziel des Moduls:**

Notwendigen Geschäftsbeziehungen und Kontakte erzeugen

**Themen:**

Die Kunst langfristige Geschäftsbeziehungen aufzubauen, diese zu erhalten und dadurch große Geschäftsabschlüsse generieren.





## MODUL 7



# Erstellung eines Businessoutfits

### Ziel des Moduls:

Sie lernen, wie Sie Ihren Eindruck durch das Erscheinungsbild steuern können und Ihre Ziele durch den passenden Outfit erreichen.

### Themen:

- Angemessene Kleidung/Büro ist kein Event
- Erster Eindruck und seine Bedeutung
- Für einige Teilnehmer wird entsprechend der Position im Unternehmen, Ziele und Vorgaben ein persönliches Outfit erstellt und detailliert begründet (Farbe, Form, Zusammenstellung eines Ensembles).
- Hinweise, wie man mit dem Outfit arbeiten kann

Der Workshop „Business meets Fashion“ hat bereits das Vertrauen vieler unserer Kunden gewonnen

Das Erfolgsgeheimnis ist einfach: unsere Instrumente bringen das gewünschte Ergebnis!





Kontakt zu uns:

► **Xenia Krause-Dünow**  
CEO und Founder

**FITS for future**  
Am Kaiserkai 35  
20457 Hamburg

+ 49 17624361709  
+ 49 (0)40 6555475

<https://fitsforfuture.com/de/>  
<https://informatik-for-future.fits.de>

[xkd@fits.de](mailto:xkd@fits.de)

@xeniaduenow

**FITS**  
FOR FUTURE